

6 Tipps zum strategischen Netzwerken

Ziele

Was sind meine Ziele? Wozu soll mir Netzwerken dienen?

Sichtbar werden

Eine Kurzvorstellung üben lohnt sich. Es zählt, was ich sage und wie ich es sage.

Geben und Nehmen

Mit der inneren Einstellung «Was kann ich für jemanden tun» auf eine Veranstaltung gehen.

Netzwerken ist Arbeit

Es erfordert Ressourcen sowie Zuverlässigkeit und Regelmässigkeit, doch es lohnt sich.

Effektivität

Sich für jedes Treffen etwas vorzunehmen, macht Sinn – und trägt zum Ziel bei.

Geduld

Bin ich auf dem richtigen Weg oder ist für mein Ziel ein Engagement in einem anderen Netzwerk sinnvoller?

*Planvolles Vorgehen –
verbindlich und
Herzlichkeit*